

**FORMATION QUALIFIANTE
POUR ABOUTIR AU METIER DE**

Label B :

**CONSEILLER(E) de VENTE
en PRODUITS BIO et NATURELS**

(Alternance)

Institut Supérieur d'Esthétique du Luxe et de la Beauté
68 rue de la Chaussée d'Antin – 75009 PARIS
Tél. : 01.53.32.85.70 – Fax : 01.53.32.85.71
Internet : www.juventhera-formation.fr – e-mail : juventhera@wanadoo.fr

VALORISEZ VOS DIPLOMES !

Donnez-vous les moyens d'être encore meilleur(e) en vous spécialisant selon votre tempérament et votre objectif professionnel...

**GRACE AUX « LABELS »
JUVENTHERA
« FORME ET BEAUTE »**

SOMMAIRE

- I - OBJECTIF**
- II - COMPETENCES VISEES**
- III - DEBOUCHES**
- IV - PROFIL DU(DE LA) CANDIDAT(E)**
- V - RECRUTEMENT**
- VI - PROGRAMME DE FORMATION**
- VII - TARIF et CONTRAT ALTERNANCE**

Label B CONSEILLER(ERE) DE VENTE en PRODUITS BIO et NATURELS

8 Mois : 1 jour de cours – 4 jours entreprise / semaine

I – OBJECTIF

Cette formation permet d'acquérir les compétences indispensables à l'exercice des fonctions de Conseiller(ère) de Vente en Produits BIO et Naturels, marché qui depuis 1999 progresse de 9,5 % par an.

II – COMPETENCES VISEES

- ⇒ Savoir conseiller, vendre et fidéliser la clientèle dans un commerce très spécialisé.
- ⇒ Participer à l'organisation administrative et la gestion des produits.
- ⇒ Contribuer à valoriser l'image du point de vente par un service de qualité.

III – DEBOUCHES

- ⇒ Magasins spécialisés dans la distribution de produits bio et naturels.
- ⇒ Grandes surfaces, hypermarchés.
- ⇒ GMS
- ⇒ Herboristeries, magasins de produits diététiques.
- ⇒ Conseiller(ère) animateur(trice) de vente pour les marques diffusées en magasins diététiques, grande distribution, herboristeries, pharmacie, parapharmacie...

IV – PROFIL DU(de la) CANDIDAT(E)

Le métier s'adresse aux personnes passionnées par :

- la BIO
- Les produits naturels
- L'hygiène alimentaire
- Les produits cosmétiques

Qualités requises :

- L'écoute
- Dynamisme / Energie
- Curiosité
- Une bonne élocution et une bonne présentation

V – RECRUTEMENT

- Tous niveaux, faire preuve de motivation et d'enthousiasme (sur entretien)

VI – PROGRAMME DE FORMATION

Le contexte BIO :

- les cadres réglementaires, législation nationale et européenne
- l'agriculture biologique
- les grandes enseignes / les chaînes
- les produits bio – leurs contrôles
- les institutions : le SIAL, SYNABIO etc...

Le commerce des produits BIO :

- le marché
- réglementation générale (label AB)
- les différents secteurs de distribution
- qu'est ce qu'un BIOCOOP ?
- conditions à respecter pour l'implantation d'un magasin bio

Les produits BIO :

- bases de la nutrition et de l'hygiène vitale
- connaissance des processus de fabrication des différents produits
- les produits d'alimentation générale :
 - épicerie
 - le frais : fruits et légumes
 - graines germées
 - laitages
 - viandes
- les produits selon la saisonnalité
- les alternatives (soja, tofu, etc...)
- les surgelés
- les compléments alimentaires
- les différentes variétés et leur complémentarité

La cosmétique BIO :

Un marché en plein «boom »

En 2005 ⇒ 1 % des ventes cosmétiques
En 2007 ⇒ 2 % des ventes cosmétiques
En 2012 ⇒ le marché pourrait passer à 30 %

- les différents produits de soin de la peau et cheveux (produits sans paraben)
- les produits de maquillage
- les produits de bien-être pour l'environnement

Le point de vente :

- préparation et réception des commandes
- les stocks / les inventaires
- merchandising / décoration / mise en rayon
- respect des règles d'hygiène, entretien du magasin et des rayons

Vente :

- stratégie de la vente conseil
- de l'accueil à la prise de congé
- argumentaire et argumentation
- sketches / jeux de rôle

VII

**TARIF
et
CONTRAT ALTERNANCE**

LABELS DE SPECIALISATION (suite 1)

« CONSEILLERE DE VENTE EN BIO »

LABELS	CONDITIONS D'ADMISSION	DUREE FORMATION	COUT TOTAL	COMPTANT 5% réduction	4 FOIS SANS FRAIS	CREDIT** avec frais
B CONSEILLER (ERE) de VENTE En PRODUITS BIO et NATURELS	Tous niveaux sur entretien Recyclage Section H/F *	8 MOIS 1 jour cours/semaine	3.999 €	3.799,05 €	à l'inscription : 1199,70 € + 3 chèques de 933,10 €	4198,95 € à l'inscription : 1259,69 € + 6 chèques de 489,88 €

*Sections : F : Femme – H : Homme

**sous réserve d'acceptation

Autres modes de règlement : Prise en charge formation continue ou possibilités de financements extérieurs (montage du dossier)
 Possibilité de prêt étudiant en partenariat avec une banque (nous demander la brochure)

Fournitures Professionnelles : Label B ⇒ **100 € environ à la charge de la (du) stagiaire**

Frais Pédagogiques : ⇒ **99,95 €**

Si vous vous inscrivez pour : Vous bénéficiez de **-20%** sur la 2^{ème} formation Label Qualifiant *
 Vous bénéficiez de **-25%** sur la 3^{ème} formation Label Qualifiant (sur le tarif le moins cher)*

*Valable uniquement pour un financement personnel (**non financement extérieur**)

FORMATION EN ALTERNANCE

CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

FORMATION GRATUITE ET REMUNEREE

ALTERNANCE

- **1 ou 2 jours** par semaine (+ périodes de regroupement) au Centre de Formation
- **3 ou 4 jours** en Entreprise d'accueil selon la formation.

L'INTERET POUR LE JEUNE

- C'est d'abord un emploi plus une formation payée.
- C'est aussi apprendre un métier, tout en préparant un diplôme d'Etat ou un label de Certification Professionnelle.
- C'est une possibilité d'embauche pour un poste à durée indéterminée. (75% des contrats en alternance aboutissent à un poste fixe)
- L'alternance Centre de Formation/Entreprise est une Formation irremplaçable et très appréciée des Employeurs.

LES AVANTAGES POUR L'EMPLOYEUR

LE CAPITAL FORMATION

Un collaborateur qualifié pour la durée du contrat et au-delà.

Vous investissez à long terme dans la compétence de votre personnel.

L'EXONERATION DE CHARGES

Les charges sociales patronales suivantes sont exonérées :

- Les cotisations patronales de sécurité sociale
 - o Maladie, maternité, invalidité, décès
 - o Vieillesse
 - o Allocations familiales
 - o Accidents du travail

Les cotisations salariales demeurent exigibles.

L'exonération s'applique également aux cotisations supplémentaires d'accidents du travail dues éventuellement pour tenir compte des risques exceptionnels présentés par l'exploitation (article L242-7 du Code de la Sécurité Sociale).

L'exonération vaut pour toute la durée du contrat de professionnalisation.

L'exonération est limitée au salaire minimum fixé par décret (voir tableau ci-dessous).

Sur la fraction de la rémunération supérieure au minima : AUCUNE EXONERATION.

FINANCEMENT :

L'employeur qui désigne un tuteur bénéficie de la prise en charge par les OPCA de deux catégories de dépenses dans les conditions mentionnées à l'article D.981-9 du Code du Travail :

- la formation du tuteur dans la limite de 15€ par heure de formation et pour une durée maximale de 40 heures ;
- les dépenses occasionnées par l'exercice du tutorat, dans la limite de 230€ par mois et par bénéficiaire, pour une durée maximale de six mois.

	Qualification inférieure Au Bac Professionnel ou Titre ou Diplôme Professionnel de même Niveau*	Qualification égale ou Supérieure au Bac Professionnel ou Titre ou Diplôme Professionnel De même Niveau **
De 16 à 20 ans révolus	55 % du SMIC	65 % du SMIC
De 21 à 25 ans révolus	70 % du SMIC	80 % du SMIC

* *Tous diplômes inférieurs au niveau IV ainsi que les baccalauréats généraux ne donnent pas lieu à l'augmentation de la rémunération de 10 points.*

** *Tous les diplômes supérieurs au niveau IV donnent lieu à l'augmentation de 10 points.*

Porte Ouverte du :

JUVENTHERA
INSTITUT SUPERIEUR D'ESTHETIQUE – SPA – PARFUMERIE
BEAUTE - DIETETIQUE – PRODUITS DE LUXE

68, rue de la Chaussée d'Antin - 75009 PARIS
Tél : 01 53 32 85 70 - Fax : 01 53 32 85 71



Centre de formation :
68, rue de la Chaussée d'Antin – 75009 PARIS
254, rue du Faubourg St Martin – 75010 PARIS

DOSSIER DE CANDIDATURE
ESTHETIQUE et BIO

Mr, Mme, Mlle, NOM Prénom :

Adresse :

Code Postal : Ville :

Tél. domicile : Portable :

Date et Lieu de Naissance : Nationalité :

Titulaire d'un permis de conduire : Non Oui Lequel :

.....
Cocher la formation désirée

- | | |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> C.A.P. Esthétique – Cosmétique Conseil – Vente | <input type="checkbox"/> B.P. Esthétique - Cosmétique |
| <input type="checkbox"/> PREPA BTS Esthétique – Cosmétique | <input type="checkbox"/> BAC PRO Esthétique Cosmétique |
| <input type="checkbox"/> Label A « SPA – Thalasso – Esthétique » | <input type="checkbox"/> B.T.S Esthétique Cosmétique |
| <input type="checkbox"/> Label B « Conseiller (ère) de Vente en Produits BIO et Naturels » | |
| <input type="checkbox"/> Label D1 « Maquillage Professionnel – Niveau 1 » | <input type="checkbox"/> Label E « Conseil Relooking » |
| <input type="checkbox"/> Label D2 « Maquillage Professionnel – Niveau 2 » | <input type="checkbox"/> Label G « Styliste d'Ongles » |
| <input type="checkbox"/> Label H « Psycho – Esthétique Spécialisée en 3 ^{ème} âge Gérontologie » | <input type="checkbox"/> Label I «SPA Manager » |
| <input type="checkbox"/> Certification Internationale d'Esthétique JUVENTHERA (visage et corps) | |
| <input type="checkbox"/> Formation en Alternance | <input type="checkbox"/> Formation Classique Professionnelle
(Financement personnel ou extérieur : CIF, FONGECIF, etc...) |

COMMENT AVEZ-VOUS CONNU L'INSTITUT SUPERIEUR D'ESTHETIQUE JUVENTHERA

Journal (lequel) : Salon (lequel) :
Internet (quel moteur de recherche) : Relation :
Autres :

***N'attendez pas le dernier moment pour vous assurer une place dans
une de nos formations à la rentrée 2013 !***

N° d'Agrément Formation Continue : 11751654375
Internet : www.juventhera-formation.fr - E-mail : juventhera@wanadoo.fr

JUVENTHERA

Reportez votre :

NOM : Prénom :

NIVEAU D'ETUDES

Titulaire du Baccalauréat : Oui Non Lequel :

Niveau d'Etudes :

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Avez-vous déjà travaillé (emplois, stages, jobs d'été,) ? Oui Non

Combien de temps ?

Quels postes occupiez-vous ?

RENSEIGNEMENTS COMPLEMENTAIRES

Langues étrangères

- 1) Parlée Ecrite
2) Parlée Ecrite

Loisirs

.....
.....
.....
.....

Décrivez votre profil et pourquoi vous estimez que nous devrions retenir votre candidature :

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

DERNIER ETABLISSEMENT SCOLAIRE OU UNIVERSITAIRE FREQUENTE

Nom :

Adresse :

Nom du proviseur ou personne responsable de l'orientation :

Reportez votre :

NOM : Prénom :

ENTREPRISE D'ACCUEIL

Les types d'entreprises dans lesquelles vous aimeriez exercer votre métier (justifiez) :

.....
.....
.....

Connaissez-vous une entreprise susceptible de vous accueillir en alternance ?

Non Oui Laquelle :

NOM :

.....

Adresse :

.....

.....

Secteur d'activité :

RENSEIGNEMENTS A CARACTERE FAMILIAL

PERE : **MERE** :

NOM : NOM :

Prénom : Prénom :

Adresse : Adresse :

.....

Tél. ; Tél. :

Je soussigné(e)
demande à l'ISE Juventhera d'**examiner ma candidature.**

Fait le

SIGNATURE
(Précédée de la mention « Lu et Approuvé »)

Documents à joindre avec ce dossier :

- *CV et Lettre de Motivation*
- *Diplôme(s) et derniers bulletins de notes*
- *1 photo d'identité*