

**FORMATION QUALIFIANTE
POUR ABOUTIR AU METIER DE**

Label B :

**CONSEILLER(E) de VENTE
en PRODUITS BIO et NATURELS**

Institut Supérieur d'Esthétique du Luxe et de la Beauté
254 rue du Faubourg Saint Martin – 75010 PARIS
Tél. : 01.53.32.85.70 – Fax : 01.42.09.65.85
Internet : www.juventhera-formation.fr – e-mail : juventhera@wanadoo.fr

VALORISEZ VOS DIPLOMES !

Donnez-vous les moyens d'être encore meilleur(e) en vous spécialisant selon votre tempérament et votre objectif professionnel...

**GRACE AUX « LABELS »
JUVENTHERA
« FORME ET BEAUTE »**

SOMMAIRE

- I - OBJECTIF**
- II - COMPETENCES VISEES**
- III - DEBOUCHES**
- IV - PROFIL DU(DE LA) CANDIDAT(E)**
- V - RECRUTEMENT**
- VI - PROGRAMME DE FORMATION**
- VII - TARIF**
- VII - L'ALTERNANCE**

Label B CONSEILLER(ERE) DE VENTE en PRODUITS BIO et NATURELS

8 Mois (1 jour de cours / semaine)

I – OBJECTIF

Cette formation permet d'acquérir les compétences indispensables à l'exercice des fonctions de Conseiller(ère) de Vente en Produits BIO et Naturels, marché qui depuis 1999 progresse de 9,5 % par an.

II – COMPETENCES VISEES

- ⇒ Savoir conseiller, vendre et fidéliser la clientèle dans un commerce très spécialisé.
- ⇒ Participer à l'organisation administrative et la gestion des produits.
- ⇒ Contribuer à valoriser l'image du point de vente par un service de qualité.

III – DEBOUCHES

- ⇒ Magasins spécialisés dans la distribution de produits bio et naturels.
- ⇒ Grandes surfaces, hypermarchés.
- ⇒ GMS
- ⇒ Herboristeries, magasins de produits diététiques.
- ⇒ Conseiller(ère) animateur(trice) de vente pour les marques diffusées en magasins diététiques, grande distribution, herboristeries, pharmacie, parapharmacie...

IV – PROFIL DU (de la) CANDIDAT(E)

Le métier s'adresse aux personnes passionnées par :

- la BIO
- Les produits naturels
- L'hygiène alimentaire
- Les produits cosmétiques

Qualités requises :

- L'écoute
- Dynamisme / Energie
- Curiosité
- Une bonne élocution et une bonne présentation

V – RECRUTEMENT

- Tous niveaux, faire preuve de motivation et d'enthousiasme (sur entretien)

VI – PROGRAMME DE FORMATION

Le contexte BIO :

- les cadres réglementaires, législation nationale et européenne
- l'agriculture biologique
- les grandes enseignes / les chaînes
- les produits bio – leurs contrôles
- les institutions : le SIAL, SYNABIO etc...

Le commerce des produits BIO :

- le marché
- réglementation générale (label AB)
- les différents secteurs de distribution
- qu'est ce qu'un BIOCOOP ?
- conditions à respecter pour l'implantation d'un magasin bio

Les produits BIO :

- bases de la nutrition et de l'hygiène vitale
- connaissance des processus de fabrication des différents produits
- les produits d'alimentation générale :
 - épicerie
 - le frais : fruits et légumes
 - graines germées
 - laitages
 - viandes
- les produits selon la saisonnalité
- les alternatives (soja, tofu, etc...)
- les surgelés
- les compléments alimentaires
- les différentes variétés et leur complémentarité

La cosmétique BIO :

Un marché en plein «boom »

En 2005 ⇒ 1 % des ventes cosmétiques

En 2007 ⇒ 2 % des ventes cosmétiques

En 2012 ⇒ le marché pourrait passer à 30 %

- les différents produits de soin de la peau et cheveux (produits sans paraben)
- les produits de maquillage
- les produits de bien-être pour l'environnement

Le point de vente :

- préparation et réception des commandes
- les stocks / les inventaires
- merchandising / décoration / mise en rayon
- respect des règles d'hygiène, entretien du magasin et des rayons

Vente :

- stratégie de la vente conseil
- de l'accueil à la prise de congé
- argumentaire et argumentation
- sketches / jeux de rôle

VII

TARIF

TARIF 2015
Classique Professionnelle

FORMATION QUALIFIANTE

LABEL DE SPECIALISATION

« CONSEILLERE DE VENTE EN BIO »

LABEL	CONDITIONS D'ADMISSION	DUREE FORMATION	COUT TOTAL	COMPTANT 5% réduction	8 FOIS SANS FRAIS	
B CONSEILLER (ERE) de VENTE En PRODUITS BIO et NATURELS	Tous niveaux sur entretien Recyclage Section H/F *	8 MOIS 1 jour cours/semaine	3.999 €	3.799,05 €	à l'inscription : 799,80 € + 7 chèques de 457 €	

*Sections : F : Femme – H : Homme

**sous réserve d'acceptation

Autres modes de règlement : Prise en charge formation continue ou possibilités de financements extérieurs (montage du dossier)
Possibilité de prêt étudiant en partenariat avec une banque (nous demander la brochure)

Fournitures Professionnelles : Label B ⇒ 100 € environ à la charge de la (du) stagiaire

Frais Pédagogiques : ⇒ 99,99 €

Si vous vous inscrivez pour : Vous bénéficiez de **-20%** sur la 2^{ème} formation Label Qualifiant *
Vous bénéficiez de **-25%** sur la 3^{ème} formation Label Qualifiant (sur le tarif le moins cher)*

*Valable uniquement pour un financement personnel (**non financement extérieur**)

- VIII -

L'ALTERNANCE

FORMATION EN ALTERNANCE

Sous certaines conditions :

- Trouver un employeur qui vous embauche dans le cadre d'un contrat de professionnalisation (1 jour à l'école /4 jours en entreprise),
- Avoir le profil qui correspond à la demande du secteur.

LE CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION

- Vous permet de percevoir une rémunération (50 à 80% du SMIC en fonction de votre âge et niveau d'étude),
- Le montant de la formation est financé par l'OPCA de l'employeur,
- Une expérience professionnelle : 4 jours par semaine, en poste chez l'employeur.

**DES RENSEIGNEMENTS COMPLETS VOUS SERONT
DONNES LORS D'UNE PORTE OUVERTE**

**INSCRIVEZ-VOUS AU
01 53 32 85 70**

Porte Ouverte du :

JUVENTHERA
INSTITUT SUPERIEUR D'ESTHETIQUE – SPA – PARFUMERIE
BEAUTE - DIETETIQUE – PRODUITS DE LUXE

254 rue du Faubourg Saint Martin - 75010 PARIS
Tél : 01 53 32 85 70 - Fax : 01 42 09 65 85

PHOTO

DOSSIER DE CANDIDATURE
ESTHETIQUE et BIO

Mr, Mme, Mlle, NOM Prénom :

Adresse :

Code Postal : Ville :

Tél. domicile : Portable :

Date et Lieu de Naissance : Nationalité :

Titulaire d'un permis de conduire : Non Oui Lequel :

.....
Cocher la formation désirée

- | | |
|---|--|
| <input type="checkbox"/> C.A.P. Esthétique – Cosmétique Conseil – Vente | <input type="checkbox"/> B.P. Esthétique - Cosmétique |
| <input type="checkbox"/> BAC PRO Esthétique Cosmétique | <input type="checkbox"/> B.T.S Esthétique Cosmétique |
| <input type="checkbox"/> Label A « SPA – Thalasso – Esthétique » | <input type="checkbox"/> PREPA BTS Esthétique Cosmétique 4 semaines |
| <input type="checkbox"/> Label B « Conseiller (ère) de Vente en Produits BIO et Naturels » | <input type="checkbox"/> PREPA BTS Esthétique Cosmétique 1 an |
| <input type="checkbox"/> Label D1 « Maquillage Professionnel – Niveau 1 » | <input type="checkbox"/> Label E « Conseil Relooking » |
| <input type="checkbox"/> Label D2 « Maquillage Professionnel – Niveau 2 » | <input type="checkbox"/> Label G « Styliste d'Ongles » |
| <input type="checkbox"/> Label H « Psycho – Esthétique Spécialisée en 3 ^{ème} âge Gérontologie » | <input type="checkbox"/> Label I «SPA Manager » |
| <input type="checkbox"/> Certification Internationale d'Esthétique JUVENTHERA (visage et corps) | |
| <input type="checkbox"/> Formation en Alternance | <input type="checkbox"/> Formation Classique Professionnelle
(Financement personnel ou extérieur : CIF, FONGECIF, etc...) |

COMMENT AVEZ-VOUS CONNU L'INSTITUT SUPERIEUR D'ESTHETIQUE JUVENTHERA

Journal (lequel) : Salon (lequel) :
Internet (quel moteur de recherche) : Relation :
Autres :

N'attendez pas le dernier moment pour vous assurer une place dans une de nos formations à la rentrée 2015 !

N° d'Agrément Formation Continue : 11751654375
Internet : www.juventhera-formation.fr - E-mail : juventhera@wanadoo.fr

JUVENTHERA

Reportez votre :

NOM : Prénom :

NIVEAU D'ETUDES

Titulaire du Baccalauréat : Oui Non Lequel :
Français Oui Non Etranger Oui Non

Titulaire d'un diplôme Esthétique CAP BP BAC PRO BM

Titulaire dans un autre secteur CAP BP BAC PRO Lequel :

Niveau d'Etudes supérieures : Diplômes :

DERNIER ETABLISSEMENT SCOLAIRE OU UNIVERSITAIRE FREQUENTE

Nom :

Adresse :

Nom du proviseur ou personne responsable de l'orientation :

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Avez-vous déjà travaillé (emplois, stages, jobs d'été,) ? Oui Non

Combien de temps ?

Quels postes occupiez-vous ?

RENSEIGNEMENTS COMPLEMENTAIRES

Langues étrangères

1) Parlée Ecrite

2) Parlée Ecrite

Loisirs

.....
.....

Décrivez votre profil et pourquoi vous estimez que nous devrions retenir votre candidature :

.....
.....
.....
.....
.....

Reportez votre :

NOM : Prénom :

ENTREPRISE D'ACCUEIL

Les types d'entreprises dans lesquelles vous aimeriez exercer votre métier (justifiez) :

.....
.....
.....

Connaissez-vous une entreprise susceptible de vous accueillir en alternance ?

Non Oui Laquelle :

NOM :

Adresse :

.....

Secteur d'activité :

RENSEIGNEMENTS A CARACTERE FAMILIAL

PERE : **MERE** :

NOM : NOM :

Prénom : Prénom :

Adresse : Adresse :

.....

Tél. ; Tél. :

Je soussigné(e) demande à l'ISE Juventhera d'**examiner ma candidature.**

Fait le

SIGNATURE
(Précédée de la mention « Lu et Approuvé »)

Documents à joindre avec ce dossier :

- *CV et Lettre de Motivation*
- *Diplôme(s) et derniers bulletins de notes*
- *1 photo d'identité*